



## ACHTUNG KINDER!

### Wir bewegen Menschen - Fahrzeugbeschaffung für Alltagshelden

Diese Erfolgsgeschichte vom WGL und einem Neukunden ist ein lebendiges Beispiel für die herausragende Fähigkeit des Teams, auf unerwartete Gelegenheiten zu reagieren und maßgeschneiderte Lösungen für die Bedürfnisse auch außerhalb der klassischen Logistik anzubieten.

Die Geschichte beginnt mit einem „Benzingespräch“ an einer gewerblichen Tankstelle, wo unser Marketingleiter, Oliver Kröll, auf Artur Sundermann traf. Der hiesige Unternehmer ist im Schüler- und Behindertentransport im Rhein-Sieg-Kreis und der Bundesstadt Bonn unterwegs. Gemeinsam mit seiner Frau betreibt er eine Flotte von insgesamt 80 Fahrzeugen.

Das zufällige Treffen entwickelte sich schnell zu einem produktiven Gespräch, in dem die Bedürfnisse von Herrn Sundermann für Fahrzeuge speziell für den Schülertransport deutlich wurden. Oliver Kröll erkannte die Chance, die sich bot, und leitete die Informationen an das engagierte Sales Team von Simone Deutschmann weiter.

Zeitnah erhielt das Busunternehmen ein Angebot über zwei Fahrzeuge, das nicht nur preislich unschlagbar war, sondern auch insbesondere den spezifischen Anforderungen des Schüler- und Behindertentransports gerecht wurde.

Die Zusammenarbeit mit unserem Autohaus-

Partner, der Westerwald-Garage unter der Leitung von Matthias Gottschalk, ermöglichte es, die beiden Ford Transit 9-Sitzer kurzfristig so zu konfigurieren, dass sie perfekt den Bedürfnissen im Schülertransport entsprachen.

Eine persönliche Übergabe der Fahrzeuge durch unseren Marketingleiter war nicht nur eine Geste der Professionalität, sondern zeigte wieder einmal das persönliche Engagement des gesamten WGL-Teams für die Zufriedenheit der Kunden.

„Die Abwicklung war professionell, unkompliziert und zügig. Bei den nächsten Fahrzeuganschaffungen habe ich den WGL auf jeden Fall im Hinterkopf“, schließt Artur Sundermann zufrieden.

Simone Deutschmann betont: „Das ist ein Beispiel, dass das komplette WGL-Team mit offenen Augen durch die Welt läuft, zuhört, Bedürfnisse erkennt und zielgerichtete, individuelle Lösungen anbieten kann.“

Diese Erfolgsgeschichte unterstreicht die Fähigkeit, nicht nur Probleme zu lösen, sondern auch Möglichkeiten zu schaffen, indem alle Teammitglieder zusammenarbeiten und an einem Strang ziehen. Es ist ein Zeugnis für die Flexibilität, die Innovationskraft und die Kundenorientierung, die den WGL zu einem verlässlichen Partner im Bereich Fahrzeugvermittlung macht.

**Kontaktieren Sie uns für Ihre Erfolgsgeschichte!**



Simone  
**Deutschmann** - Head of Sales

+49 151 11500021  
[s.deutschmann@wgl-gmbh.de](mailto:s.deutschmann@wgl-gmbh.de)